

Wen schickt man am besten an eine Verhandlung?

written by Christian Hafner | 21 Mai, 2021

MilizGremium & Verwaltungsräte

Der Newsletter für VR, Vorstände, Kommissionen, Stadt-/Gemeinderäte, Stiftungsräte

www.pixas.ch



Wen schickt man am besten an eine

Verhandlung?

Jemanden, der besonnen und kooperativ ist, würde man meinen.

Doch das ist nicht immer die beste Strategie.

Für ein erfolgreiches Gespräch viel entscheidender ist, dass die involvierten Personen eine ähnliche Persönlichkeit haben («Journal of Applied Psychology», online März 2017).

Demnach kann ein Streithahn durchaus ein guter Verhandlungspartner sein, wenn er denn auf einen anderen Streithahn trifft.

Forscher haben das diplomatische Geschick von über 200 Probanden untersucht.

Die Persönlichkeit einer einzelnen Person war dabei kein Garant für gutes Gelingen, wohl aber die Kombination der beteiligten Persönlichkeiten.

Verhandlungen zwischen ähnlich gestrickten Personen liefen reibungsloser ab und hinterliessen diese zufriedener.